

LaunchDarkly ➔

DXプロジェクトを成功に導く、攻めと守りの開発戦略

開発スピードとガバナンスを両立し、投資対効果 245% を実現する方法

DX推進の足かせとなる「レガシー」という名の重荷

全社的なデジタルトランスフォーメーション(DX)は、今や企業の存続に不可欠な経営課題です。

しかし、多くの企業がその推進において、深刻な課題に直面しています。

- ・ 市場投入の遅延: 新規デジタルサービスのリリースが、度重なるテストや承認プロセスで計画より大幅に遅延する。
- ・ 移行リスク: 基幹システムやレガシー資産のモダナイゼーションは、事業継続への影響が懸念され、プロジェクトが停滞しがち。
- ・ ガバナンスの壁: アジャイルな開発手法を取り入れたいが、金融や製造といった業界特有の厳格な品質保証やコンプライアンス要件との両立が難しい。

これらの課題は、イノベーションのジレンマ、すなわち「攻め(スピード)」と「守り(安定・ガバナンス)」の両立の難しさに起因します。

デプロイとリリースを分離する「フィーチャー マネジメント」という新常識

このジレンマを解決する現代的なアプローチが、LaunchDarkly が提供する「フィーチャー マネジメント」です。

これは、コードの「デプロイ(配備)」と機能の「リリース(公開)」を完全に分離する手法です。

新機能のコードを、ユーザーに影響を与えることなく安全に本番環境へ配備。

そして、ビジネス戦略に基づいた最適なタイミングで、管理画面から機能を ON にする。

この仕組みが、DX プロジェクトのリスクを劇的に低減させ、アジリティを飛躍的に向上させます。

LaunchDarkly がもたらす戦略的・経済的価値

LaunchDarkly は、単なる開発ツールではなく、

DX を成功に導くための「戦略的プラットフォーム」です。

その効果は、第三者機関による客観的な数値で証明されています。

Forrester 社による総経済効果(TEI) 調査

- ・ 投資収益率(ROI): 245%
- ・ 投資回収期間: わずか 8 ヶ月
- ・ 環境コスト削減: 337 万ドル(3 年間)

- **安全な段階的移行**: レガシーシステムから新システムへの移行を、機能単位、あるいはユーザー単位で段階的に行う「ストラングラー パターン」を安全に実現。ゼロ ダウンタイムでの移行も可能です。
- **リスク管理とガバナンス強化**: 「誰が」「いつ」「どの機能」をリリースしたか、全ての操作が監査ログとして記録されます。承認ワークフロー機能により、リリース前の内部統制を徹底できます。
- **開発者生産性の向上**: Ally 社では、夜間・週末のリリースを 97% 削減。開発者は疲弊するリリース作業から解放され、より価値の高い業務に集中できます。

産業分野	実践的活用シナリオ	主な便益
金融・保険	新しい金融商品を特定の富裕層顧客セグメントに先行リリースし、フィードバックを収集。	顧客ニーズを的確に捉えた商品開発。コンプライアンスを遵守した安全なサービス展開
製造・自動車	コネクテッド カーの新機能を、まず特定の車種地域から段階的に OTA 配信。	大規模リコールに繋がるリスクを回避。実環境でのデータに基づき機能を改善。
小売・Eコマース	新しい決済方法や UI デザインを一部のユーザーで A/B テストし、コンバージョン率を測定	データに基づいた意思決定により、EC サイトの売上を直接的に向上。

エクセルソフトが実現する安心の日本語サポートと円滑な導入

弊社エクセルソフトは、LaunchDarkly の国内正規代理店として、DX 推進を強力にバックアップいたします。

- ・ 完全日本語での技術サポート
- ・ 日本円でのご契約・お支払い
- ・ 国内企業様への豊富な導入支援実績

海外の先進プラットフォーム導入に関するあらゆる不安を解消し、貴社の DX プロジェクトを成功へと導きます。

貴社のDXを、確実な成功へ。まずは個別相談会にて、貴社の課題に合わせた具体的な解決策をご提案します。

[お問い合わせ先]

エクセルソフト株式会社

ウェブサイト: xlsoft.com/launchdarkly

電話番号: 05-5440-7875

メール: xlsoftkk@xlsoft.com

